



Der er styr på den daglige fakturering, kunde- og lagerstyring, fortæller Line Lund

## Magnetic Nail Academy har fingeren på pulsen

Nogle gange sætter en tragisk hændelse gang i nogle positive ting i en persons liv. Historien om Line Lund fra Ølsted i Nordsjælland er et godt eksempel på en ildsjæl, som har forfulgt sine drømme. Undervejs har hun brugt specialister og værktøjer for at være i sikre hænder.

Kærestens dødsfald for 12 år siden satte det hele i gang for Line Lund, som i dag er indehaver af den danske afdeling af den internationale skole for negleteknikere, Magnetic Nail Academy, som ligger i Nordsjælland. En virksomhed, som i dag høster fordelene i at bruge Mamut Stellar Office som virksomhedsløsning.

Efter at have arbejdet som sygehjæl-

per i en del år, havde hun lysten og modet til at prøve kræfter med noget andet.

Idéen med at være selvstændig er ikke ny for Line Lund, der som 18-årig allerede havde en momsregistreret virksomhed, hvor hun solgte makeup. Hun har lejlighedsvist arbejdet som vikar og fastansat, men hele tiden har livet som selvstændig trukket i hende.

"Det er jo egentligt helt åndssvagt. For som selvstændig knokler man alle døgnets timer. Man har hele risikoen selv. Man kan ikke gå med problemer til sin chef. Men der er et eller andet særligt ved at være selvstændig", indleder Line Lund.

### Negle blev en forretning

Det var en tur til København, som vakte Lines interesse for negle.

"Jeg så et skilt hos nogen, som tilbød et kursus i neglebehandling. Jeg gik derind. Og inden jeg fik set mig om

havde jeg bestået deres lynkursus. Men det var svært at drive forretning. Jeg skulle jo lave et sæt negle på en kunde for at få råd til at købe kittet til det næste sæt negle, jeg skulle sælge. Jeg måtte hele tiden investere i nye varer, så jeg havde et bredt varelager. Jeg havde ikke den luksus, at jeg kunne starte med en stor pose penge. Så det var bestemt en hård start på min forretning", husker Line tilbage.

### Magnetic Nail Academy

Det var en veninde, som havde set et firma i Holland, Magnetic Nail Academy, som søgte distributører i hele Europa.

"Atter en gang gik tingene pludseligt meget stærkt. For inden jeg fik set mig om var jeg nede i Holland på kursus i en hel uge. Det hele var lidt for overvældende. Min økonomi var på det tidspunkt lidt presset. Men efter den ene uge var det fantastisk. Vi havde en god kemi og fælles visioner. Så siden-

*”Jeg nøjes med at holde styr på mit indkøb, varelager og den daglige fakturering - og så bruger jeg CRM til at trække kundedata ud til direct mails, så nemmere bliver det næsten ikke.”*

- Line Lund, Magnetic Nail Academy

hen har jeg været Magnetic Nail Academys ansigt i Danmark. Det er gået stærkt og har været rigtigt spændende”, konkluderer Line.

### Mange udfordringer

Livet som selvstændig medfører mange udfordringer, udover de kendte opgaver inden for det faglige forretningsområde. Man skal forholde sig til markedsføring, administration og ledelse.

”Jeg har altid været meget bevidst omkring betydningen af marketing. Derfor var det svært i starten, hvor jeg skulle forholde mig til om jeg skulle annoncere i dén og dén telefonbog og have annoncer i lokalavisen. Jeg var meget beskednen i starten, men i dag er jeg mere skarp i min markedsføring. Ellers kommer man ganske enkelt ikke ud med sit budskab”, er Lines erfaring.

### Styr på administrationen

For mange selvstændige volder administrationen problemer. Det kan

være farligt, hvis der ikke er styr på fakturering, indkøb og kunder.

Det er ikke tilfældet hos Line, som har haft sit fokus på at få struktureret sin administration, så det kan køre i baggrunden uden at tage for meget tid i hverdagen.

”Ligesom jeg allierer mig med en specialist inden for markedsføring, har jeg også allieret mig med en, som har styr på det administrative. Thomas kommer her og styrer mit bogholderi. Det er en kæmpe lettelse. Han er så hurtig og når han har været her, ligger der kun én lille bunke. Så jeg kan altid finde tingene. Han lægger det hele ind i mit Mamut Stellar system. Så kan jeg nøjes med at holde styr på varelager og indkøb. Jeg står desuden selv for den daglige fakturering. Som noget specielt bruger jeg systemet til fremadrettede aktiviteter, hvor jeg blandt andet laver direct mails. Her er CRM systemet i Mamut Stellar en god ting, fordi jeg nemt trækker kundedata ud til brev-

flet. Så nemmere bliver det næsten ikke”, udtaler en rolig Line.

Line startede i 2004 med den ældre generation af Mamut Stellar Office, men er sidenhen opgraderet til den seneste version med blandt andet import af lønbilag, integration til bank samt indbygget e-faktura.

### Et fingerpeg om fremtiden

Fremtidsvisionerne lurer lige om hjørnet. Der er styr på de grundlæggende ting hos Line. Så næste fase er så småt i gang.

”Vi har masser at lave! Inden for et år skal vi have tre skoler mere i Danmark. Vi fortsætter vores udvikling, meget gerne med flere hænder, som skal arbejde som distributører under os. Vi er allerede i gang med at få banket to skoler op i Jylland, så turen er kommet til Fyn og Vestsjælland. Alt bogholderi er uddelegeret. Så jeg føler, min fremtid er i sikre hænder”, slutter Line af.

## FIRMAPROFIL

### Virksomhed:

Magnetic Nail Academy

### Hjemmeside:

[www.magnail.dk](http://www.magnail.dk)

### Forretningsområde:

Skole for uddannelse af negleteknikere

### Antal ansatte:

1 ansat. Eksterne tilknyttet på marketing og bogføring

### Antal brugere:

1 bruger

### Løsning:

Mamut Stellar Office 7 på Hosting

## OPSUMMERING

### Derfor valgte vi Mamut:

Fik det i sin tid anbefalet

Udvidede fra den gamle Stellar Office til Mamut Stellar Office 7 med Banking, e-faktura og Lønimport

### Resultat:

Daglige administrative rutiner er sat i system

Tid til kundebehandling og udvidelse af firmaet